



le 9 septembre 1975

551.7(N) - BL/fs

E.V.D. HANDELSABTEILUNG	Office suisse d'expansion commerciale
No. Miquia 872.1	rue Bellefontaine 18
CATI	1001 Lausanne
EE	
11. SEP. 1975	
<i>[Signature]</i>	<i>[Signature]</i>
Kopie an	

Appels d'offres internationaux
Nigeria

[Signature]
Monsieur le Directeur,

Comme vous avez pu le constater, les appels d'offre internationaux que vous recevez en provenance du Nigéria sont particulièrement rares malgré le développement impressionnant de l'économie du pays. Ceux qui vous sont transmis vous laissent à peine le temps de les faire parvenir à leurs destinataires dans les délais prescrits ou alors concernent des projets financés par la Banque mondiale dont vous recevez de toute manière la documentation par d'autres canaux.

Cette situation ne laisse pas d'être irritante car les projets gouvernementaux dans des domaines qui intéresseraient en premier lieu l'industrie suisse sont non seulement nombreux mais aussi de grande envergure (engineering, construction, machines industrielles et agricoles, énergie, produits chimiques et pharmaceutiques etc.). Le troisième plan national de développement, comme vous le savez, est ambitieux et la nouvelle administration gouvernementale est bien décidée à l'appliquer dans ses aspects essentiels malgré les critiques dont il fait main-

./.

tenant partiellement l'objet.

Pour pallier à ces difficultés et plus que partout ailleurs, un tissu solide de relations personnelles et une présence continue sur place sont indispensables à l'entreprise ou la branche économique qui désire participer à la foire d'empoigne qui se joue actuellement au Nigéria dans le secteur économique. Les appels d'offre sont en effet publiés (...pour ceux qui sont divulgués au public!) dans la Gazette officielle, elle-même imprimée et distribuée avec un à deux mois de retard. Quand cette ambassade les reçoit, les délais sont généralement trop courts pour qu'il vaille la peine de les transmettre en Suisse. Il en est de même des journeaux qui publient des appels datés bizarrement du mois précédent. Enfin, et surtout, il est bien connu que les projets gouvernementaux sont la plupart du temps définitivement octroyés avant même que l'appel soit publié; le service "avant-vente" des entreprises n'est pas celui qui est, ici, le plus menacé de chômage.

Aussi n'est-il pas inutile de signaler dans ce contexte le rôle capital que jouent au Nigéria (au sein des Ministères) les célèbres "Crown Agents" de sa gracieuse Majesté, preuve que les liens qui unissent encore la Grande-Bretagne à son ancienne colonie ne sont pas que sentimentaux. Il est vrai que ces agences semi-publiques, très indépendantes dans la gestion de leurs affaires mais subventionnés par le gouvernement anglais font actuellement l'objet d'un débat à Londres après les pertes importantes qu'elles subirent ces deux dernières années. Il semble cependant qu'elles parviendront à maintenir leur autonomie essentiellement à cause des services qu'elles rendent à l'industrie anglaise par leurs activités à l'étranger (Commonwealth): en conséquence

on peut imaginer sans peine l'importance de leur rôle à Lagos.
Pour votre information leurs adresses sont les suivantes :

CROWN AGENTS
Western House (10th fl.)
8/10 Broad Street
P.O.Box 583
LAGOS

CROWN AGENTS
4 Millbank
LONDON SW1P 3JD .

Cet exemple n'a d'autre but que de souligner une fois encore la nécessité d'informer les entreprises suisses qui désirent participer au développement économique du Nigéria sur la situation qui prévaut dans le domaine des appels d'offre internationaux et l'avantage que représenterait pour elles un contact étroit et suivi avec les autorités nigériennes compétentes.

Veillez agréer, Monsieur le Directeur, l'assurance de ma considération distinguée.

Le Chargé d'affaires a.i. de Suisse

Sig. J.-D. Biéler

(Jean-Daniel Biéler)

Copies: Division du commerce, DFEP. *MB*
OSEC Zurich