



SCHWEIZERISCHE BOTSCHAFT  
IN MEXIKO

522.60 - GH/ge

MEXIKO 6, D.F., den 24. Mai 1978

Hamburgo 66, 5° piso  
Telefon: 533 07 35  
Postadresse: Apartado 1027, Mexiko 1. D.F.  
Telegrammadresse: AMBASUISSE  
Telex: 017-74396

ad: s.C.41.Mex.152.0 - RZ/ot

Finanz- und Wirtschaftsdienst  
des Eidgenössischen Politischen  
Departements

3003 B e r n

Bankkredite an Mexiko

an									
Datum									
Visa									
EPD									
Ref.	s.C.41.Mex.152.0								

Herr Minister,

Ich danke Ihnen für Ihr Schreiben vom 2. Mai 1978 mit <sup>Ad</sup> den neuen Direktiven der Schweizerischen Nationalbank betreffend Kapitalexport. Ich bin mir bewusst, dass diese Vorschriften in erster Linie zum Schutz unserer Währung erlassen wurden, und dass diese Ueberlegungen das absolute Primat gegenüber anderen Aspekten beanspruchen müssen.

Ich muss jedoch hervorheben, dass das Verbot jeglicher Publizität bei der Vergabung privater Schuldverschreibungen ("notes") im Falle Mexikos sich äusserst negativ auswirkt. Mexiko als einer der grössten Kreditnehmer der Dritten Welt, der im letzten Jahr sogar Brasilien auf dem Eurodollar-Markt ausgestochen hat, erhält Kredite von den meisten unserer wichtigsten Konkurrenten, namhafte Kredite, die mit lautstarker Publizität über die Bühne gehen. Sehr oft sind solche Kredite auch mit Besuchen auf Regierungsebene oder von Wirtschaftsdelegationen verbunden, was die Bindung an Lieferungen nahelegt oder solche Lieferungen doch fördert.

Bei der Gewährung von SFr. 300 Mio in "notes" an den mexikanischen Staat durch die drei Schweizer Grossbanken (Ihre Mitteilung vom 19. Januar 1978 - ad. s.C.41.Mex.152.0 - RZ/ot) bestand ursprünglich die Absicht, den mexikanischen Finanzminister in die Schweiz einzuladen. Dieses Projekt zerschlug sich jedoch, und schliesslich fand sich in den mexikanischen Zeitungen überhaupt kein Hinweis auf diese Transaktion, obwohl sie gemäss Auskunft der hiesigen Bankenvertreter den höchsten Umfang für "notes" erreicht habe. Die Direktiven der Nationalbank benehmen uns somit der Möglichkeit, Propagandakapital für unser Land zu machen und direkt oder indirekt schweizerische Lieferungen zu fördern. Eine wichtige

./.



Auswirkung sehe ich persönlich in der mexikanischen Handelsbilanz, die der Schweiz trotz gewichtigen Abnahmen mexikanischer Güter auf der Einfuhrseite einen niedrigeren Platz zuweist, als ihn wichtige europäische Konkurrenten einnehmen, die jedoch in Mexiko weniger kaufen. Ich verweise in diesem Zusammenhang auf die nachfolgende Statistik, die ich dem März-Bulletin des Ministeriums für Planung und Budget entnommen habe.

<u>Land</u>	<u>Mexikanische Ausfuhren 77 in Mio.Pesos</u>	<u>Rang</u>	<u>Mexikanische Einfuhren 77 in Mio.Pesos</u>	<u>Rang</u>
Vereinigte Staaten	54'817	1	79'026	1
Brasilien	3'390	2	2'433	7
BRD	2'036	3	7'015	2
Venezuela	1'998	4		
Japan	1'867	5	6'651	3
Israel	1'585	6		
Spanien	1'280	7	1'972	10
Schweiz	1'231	8	2'186	9
Kanada	987	9	3'763	4
Guatemala	969	10		
Frankreich	814	11	3'539	5
Kuba	776	12		
Italien	735	13	2'371	8
Kolumbien	727	14		
Argentinien	724	15	1'815	11
Grossbritannien	709	16	2'899	6
Belgien/Luxemburg	644	17	1'058	13
Niederlande	631	18	863	14
Schweden	167		1'777	12

Wenn man von den rein politisch bedingten Erdölausfuhren Mexikos nach Israel absieht, befindet sich die Schweiz also im siebten Rang der mexikanischen Kunden. Auf der Lieferantenseite übertreffen uns jedoch Frankreich, Grossbritannien und Italien, teilweise mit ganz namhaften Beträgen, was ich mir nur damit erklären kann, dass es diese Länder verstehen, Kredite, Regierungsdelegationen, Wirtschaftsbesuche und Offerten für ihre Produkte in einem publizistisch wirksamen Mix Mexiko zu präsentieren.

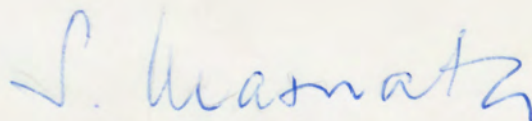
Es liegt mir nun mit dieser Argumentation nicht daran, die Direktiven der Nationalbank zu kritisieren oder sie gar zu veranlassen, im Falle Mexikos gewisse Lockerungen einzuführen. Eher glaube ich, dass versucht werden sollte, unsere Banken mehr dazu zu bringen, ihre fast Routinekredite vermehrt mit schweizerischen Lieferanten abzusprechen, um, wenn schweizerische Firmen bei scharfer Konkurrenz im Rennen stehen, mit der zeitlichen Ab-

stimmung eines sowieso fälligen Kredites vielleicht das Zünglein an der Waage zu spielen. Mit andern Worten, ich glaube, dass unsere Banken und unsere Exportwirtschaft getrennte Wege gehen, während in den wichtigen Konkurrenzländern mit einem "package" gearbeitet wird, auch wenn dieses vielleicht weder faktisch noch rechtlich besteht.

Subsidiär könnte versucht werden, den Kreditnehmer zu veranlassen, die nötige Publizität zu machen, da nach allen Angaben die Schweiz, was bilaterale Kredite anbelangt, in Mexiko den zweiten Platz nach den USA einnehmen dürfte, während bei internationalen Krediten Filialen schweizerischer Banken meist prominent vertreten sind. Vielleicht sehen Sie es für zweckmässig an, diesen ganzen Fragenkomplex in Ihren Gremien für die Exportförderung mit den interessierten Kreisen zu diskutieren.

Ich versichere Sie, Herr Minister, meiner vorzüglichen Hochachtung.

Der Schweizerische Botschafter :



S. Masnata

Kopie geht an:

Handelsabteilung EVD