



DIREKTION

TELEFAX MITTEILUNG - 9 Seiten
 Herrn Bundespräsident
 Adolf Ogi
 Vorsteher des Eidg. Verkehrs-
 und Energiewirtschaftsdepartementes
 Bundeshaus Nord
 3003 Bern

//Ref.:
 u/Ref.: D/MS/zah
 Datum: Basel, 31. Mai 1993

Sehr geehrter Herr Bundespräsident

In der Beilage sende ich Ihnen, wie versprochen, einen Vorschlag für ein Alternativkonzept zum Projekt Alcazar, das wir PHOENIX nennen.

Dieser Vorschlag ist als ein mögliches grundsätzliches Konzept zu verstehen, welches nun so rasch als möglich von einem kleinen effizienten Team, das davon überzeugt ist, dass dies eine Alternative ist, in ein Projekt mit einem Business Plan ausgearbeitet werden muss. Aus dem Business Plan werden die staatspolitischen, wirtschaftlichen und unternehmensstrategischen Vorteile dieses Konzeptes gegenüber dem Projekt Alcazar klar ersichtlich sein, so dass der Bundesrat und der Verwaltungsrat der Swissair die Wahl haben werden, zwischen mindestens zwei Projekten zu entscheiden.

Ich bin überzeugt, dass das Konzept PHOENIX der Swissair-Gruppe sowie der schweizerischen Volkswirtschaft mehr Erfolg bringen würde, und ich wäre bereit, mich einzusetzen und das Projekt auszuarbeiten, zusammen mit einigen engagierten Mitarbeitern von Crossair und Swissair, die vom Projekt Alcazar auch nicht überzeugt sind, aber auf die bisher nicht gehört wurde.

Sehr geehrter Herr Bundespräsident, ich möchte Ihnen nachträglich zu Ihrem Mut gratulieren, den Sie gezeigt haben, indem der Bundesrat letzte Woche das Communiqué erliess. Es gefiel zwar nicht allen, aber es zeigte, dass sich der Bundesrat engagiert.



Im übrigen muss sich der Bundesrat nicht vorwerfen lassen, dass er eingegriffen hat. Die holländische Regierung hat dies schon viel früher getan, indem sie ihre Zustimmung zu einer Fusion von einem klaren Forderungskatalog und gewissen Rahmenbedingungen, die zuerst erfüllt sein müssen, abhängig machte.

Ich bin jederzeit bereit, alle Kräfte zu unterstützen, die sich dafür einsetzen, dass die schweizerische Zivilluftfahrt im Interesse unseres Landes erhalten bleibt. Falls Sie Fragen zu diesem Konzept-Vorschlag haben, stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung. Sie können mich wie folgt erreichen:

- heute abend bis 21.00 Uhr im Büro Tel. 061 / 325.36.01/02,
 ab 21.30 Uhr bei Freunden Tel. 061 / 321.67.17
- morgen ab 07.00 Uhr im Büro Tel. 061 / 325.36.01/02.

Ich hoffe, dass Sie trotz der hektischen Zeit über Pfingsten einige ruhige Tage mit Ihrer Familie verbringen konnten, bevor die Geschäfte morgen wieder weitergehen, und ich wünsche Ihnen eine erfolgreiche Woche.

Mit freundlichen Grüßen

Moritz Suter

Moritz Suter

Beilage erwähnt



Faint, illegible text, likely bleed-through from the reverse side of the page.

المهندس محمد زكي

Notiz an Herrn Bundespräsident Ogi zum
Bericht "Phoenix" von Moritz Suter,
VR-Delegierter CROSSAIR

Der Bericht nimmt eine alte Idee von M. Suter wieder auf.

Er sieht für die Zukunft zwei schweizerische Fluggesellschaften:

- **Gesellschaft A** für den gehobeneren, vollzahlenden Geschäftsverkehr auf gut frequentierten Linien.

Hoher Qualitätsstandard, hohe Kosten, hohe Preise.

- **Gesellschaft B**, Low-Cost-Carrier für anspruchslöse Reisende (vornehmlich Touristen).

Einklassensystem, geringer Qualitätsstandard, kleinere Produktionskosten.

Würdigung:

Die Idee der Marktsegmentierung ist nicht neu.

Sie ist ein verbreitetes absatzpolitisches Instrument.

Man kennt dies z.B. auch in der Uhrenindustrie.

Die Tissot-Uhr wird zu hohen Preisen über Fachhandel mit ausgebauten Serviceleistungen vertrieben.

Die gleiche Uhr erhält man unter der Marke Mondale aber auch im Warenhaus zu günstigerem Preis mit eingeschränktem Service.

Probleme, die sich aus der Marktsegmentierung ergeben:

- Der Markt für die Gesellschaft A (Kernbereich SWISSAIR) ist sehr eng. Eine gewichtige Restrukturierung mit markantem Stellenabbau auf administrativer wie operationeller Ebene wäre unerlässlich.

Gesellschaft A würde de facto wohl zu einem relativ bedeutungslosen Nischen-Carrier.

- Gesellschaft B hätte wohl gute Wachstumsaussichten, immer vorausgesetzt, das tiefe Kostenniveau lässt sich halten.

Und diesbezüglich sind ernsthafte Zweifel angebracht.

Wären Piloten wirklich bereit, zu weniger als 50 % des bisherigen Salärs zu fliegen?

Ist die Lohnflexibilität beim Overhead in diesem Ausmass gegeben?

Stellt sich nicht vehement auch die soziale Frage?

Hat hier nicht auch die öffentliche Hand Verantwortung mitzutragen?

Ist der bisherige, der traditionelle SWISSAIR-Passagier bereit, auf zahlreichen Linien den Low-Cost-Carrier zu akzeptieren oder besteht nicht die Gefahr des Umsteigens auf einen ausländischen Konkurrenten?

FAZIT:

Modell Phoenix ist im Ansatz interessant. Es lässt aber viele Fragen offen, die letztlich nur die Unternehmung mit Marktkontakt beantworten kann.

Evtl. der SWISSAIR vertraulich zur Stellungnahme unterbreiten?

1/21