

Verkaufsberater (m/w/d) 60-80%

Seit 2019 haben wir von **Vanillaplan AG** nur das eine Ziel: digitales Planen von Einsätzen und Kapazitäten komplett zu erneuern. Dabei geht es vor allem um eine Idee: die Entwicklung einer bedienungsfreundlichen Software zur Einsatz- und Kapazitätsplanung in der Baubranche oder wie wir sagen: digitale Ressourcenplanung darf Spass machen. Jeden Tag.

Wir sind ein wachsendes Startup und entwickeln unsere Software as a Service an unserem Standort in Basel. **Vanillaplan** ist seit Januar 2019 als B2B Lösung am Markt und mittlerweile auf 11 MitarbeiterInnen angewachsen– und jetzt suchen wir **dich**, um unseren Kundenstamm für Baufirmen zu vergrössern.

Deine Aufgaben

Als Teil unseres Verkaufsberater- Teams bist du verantwortlich für die Beratung und den Verkauf unserer Software- Lösung an Firmen aus der Baubranche im deutsch sprachigen Raum.

- Neukundengewinnung
 - Aufbau einer persönlichen Beziehung zu unseren Bestandes– und Neukunden
 - Tiefgreifendes Verständnis für Probleme, Bedürfnisse und Anforderungen unserer Kunden
 - Authentisch gelebte Überzeugung unserer Softwarelösung und das Wissen, um die Vorteile für unsere Kunden
 - Recherche nach Neukunden online und offline, telefonischer und persönlicher Kontakt zu Neukunden, Aufbau einer persönlichen Beziehung
 - Reisetätigkeit, Präsentationen vor Ort beim Kunden
 - Lead im Verkaufsprozess von der Bedarfsanalyse bis zum Abschluss
 - Selbständige Implementierung und online Schulung unserer Softwarelösung
- Bedienung des CRM-Systems
- Mitwirkung und Ausübung von Repräsentationsaufgaben an Verkaufsevents und Messen

Du bringst mit

- Gefestigte Verkaufspersönlichkeit
- Grosses Netzwerk in der Baubranche (Deutschschweiz und/oder Süddeutschland)
- Du kommst aus der Baubranche: bist Zimmerer, Maurer oder ähnlich und bist gewillt den persönlichen Verkaufsprozess von der Pique zu erlernen oder Du bist bereits im Vertrieb von Bauprodukten, Bausystemen oder Bausoftware
- Hohe IT- & Technik- Affinität plus weitreichende Kenntnisse der Baubranche
- Reisebereitschaft
- Neugierde, Leistungsbereitschaft, Eigenverantwortung, Motivation, Teamgeist

Das erwartet dich

- Spannendes und abwechslungsreiche Umfeld
- Ein engagiertes Team mit flachen Hierarchien und offenem Austausch
- Klare Wertvorstellungen: Authentizität, Neugierde, Spass, Mut
- Work-Life Balance: Büro mit Innenhof im Kuchen von Basel sowie zeitgemässe Ausrüstung für Homeoffice und für unterwegs



Neugierig? Dann sende uns deine Bewerbungsunterlagen an jobs@vanillaplan.ch.
Fragen stellst du am einfachsten an ingrid.stalder@vanillaplan.ch oder +41 61 263 23 32.
Wir freuen uns auf dich.